



Ensemble

Saint-Antoine
Sainte-Sophie

BTS Management Commercial Opérationnel

Option Beauté/Bien-être, Luxe

* PROFIL POUR CE DIPLÔME

Public visé :

Le BTS MCO option santé, bien-être et luxe en apprentissage s'adresse aux étudiants motivés par les challenges, ayant l'esprit d'équipe et le sens de l'initiative, souhaitant développer leurs compétences dans les domaines du management et de la relation client.

Prérequis :

Être titulaire d'un baccalauréat ou d'une équivalence de niveau 4

Modalités et délais d'accès :

1. Analyse des prérequis à réception du dossier de pré-inscription, retour sous 15 jours (après réception du dossier).

Analyse des bulletins de Première et Terminale pour compléter ce positionnement.

1. Envoi du dossier de candidature et convocation à un entretien individuel avec le Chef d'Etablissement.

1. Signature d'un contrat avec une entreprise obligatoirement, article L.6222-12 du code du travail : « La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution de la convention. »

3. Régler votre inscription à l'université de Picardie Jules Verne

4. Signer un contrat avec une pharmacie

Article L.6222-12 du code du travail :

« La date de début de la formation pratique chez l'employeur ne peut être postérieure de plus de trois mois au début d'exécution de la convention. »

* BLOCS DE COMPÉTENCES VISÉES :

- Le titulaire du BTS MCO est formé pour prendre la responsabilité d'une unité commerciale liée à la santé, du bien-être et du luxe, de petite taille ou d'une partie de structure plus importante.
- Les compétences développées par l'étudiant durant les deux années de formation seront :
 - Pilotage et encadrement d'une équipe
 - Le développement de la relation client
 - La capacité de vendre, de conseiller, et de fidéliser des clients
 - La gestion et la rotation des stocks
 - Le management d'un espace de vente (physique ou numérique)

* ORGANISATION DE LA FORMATION

Programme

- Culture générale et expression française
- Langue vivante étrangère
- Culture économique, juridique et managériale
- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle Management de l'équipe commerciale



* MOYENS ET MÉTHODES PÉDAGOGIQUES :

- Formation générale et professionnelle en présentielle à l'aide d'exercices pratiques et interactifs écrits et oraux ;
- Mise à disposition d'un espace collaboratif TEAMS, accès NetYparéo ;
- Salle de cours avec vidéoprojecteur

* MODALITÉS D'ÉVALUATION :

- Epreuves d'examen ponctuelles.
- Epreuves orales, écrites et de mise en situation professionnelle.

* VALIDATION :

- Obtention du BTS MCO, situé au niveau 5 de la grille française de qualifications.
- Possibilité de garder le bénéfice d'une ou plusieurs unités d'examen ou blocs de compétences, pour tout candidat ayant obtenu une dispense de l'académie, ou un bénéfice de notes à l'occasion d'une session antérieure (validité 5 ans inclus).

* **EQUIVALENCE, PASSERELLE :**

Il n'existe pas d'équivalence ni de passerelle pour ce diplôme

* **NOMBRE DE PARTICIPANTS :**

Minimum 10 participants

Maximum ... participants



* **DURÉE DE LA FORMATION :**

Formation en alternance sur 2 ans pour une durée totale de 1348 heures

3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation

* **DATE DE LA PROCHAINE SESSION :**

Septembre 2023 à début juillet 2025

Inscription possible jusque fin août 2023

ACCESSIBILITÉ HANDICAP :

Cette formation est accessible aux personnes à besoins éducatifs particuliers, votre dossier sera étudié selon la typologie du handicap. L'établissement est accessible aux personnes à mobilité réduite.

Référente handicap de l'UFA Saint-Antoine Sainte-Sophie pour cette formation :

Béatrice HENRYON 03.23.07.53.53 ou

formations@edu-steso.fr

Service handicap du CFA Jean Bosco :

handicap@cfajeambosco.fr

Julie Peudepièce,

Experte mise en relation Versant Sud-Est

Service Développement de l'apprentissage/

06.86.52.99.83/peudepiece.j@cfajeambosco.fr

* **TARIF DE LA FORMATION**

Même si nous sommes une structure privée, **la formation en alternance est gratuite**, à partir du moment où la demande de prise en charge par l'OPCO compétente est validée.

Nous gardons la possibilité de remiser en fonction de la prise en charge des financeurs.

En apprentissage : (16-29 ans)

Le coût total de la formation s'élève à 14966€ soit 7483€ par an.

Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage », Le tarif de la formation est aligné sur ce dernier et peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap).

Ce qui signifie, et selon l'article L.6211-1 que « **La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal.** »

En contrat de professionnalisation : à partir de 30 ans

Le coût total de la formation s'élève à 14966€ soit 7483€ par an, elle sera prise en charge par l'OPCO de votre futur employeur. **Attention la demande doit être faite 3 mois avant le début de formation.**

* **SUITE DE PARCOURS ET/OU DÉBOUCHÉS**

Débouchés :

- Conseiller de vente et de services
- Chargé de clientèle
- Vendeur / conseiller e-commerce
- Chargé du service client
- Marchandiseur
- Manager adjoint
- Second de rayon
- Manager d'une unité commerciale de proximité

Suites de parcours :

- Licence du tertiaire
- Écoles de commerce



COORDONNÉES :

 Ensemble Saint-Antoine Sainte-Sophie
22, Rue curie
02110 BOHAIN en VERMANDOIS
 Mail : accueil@edu-steso.fr
Tél : 03.23.07.53.53

Scanne moi!



 **Gare SNCF** : ligne Paris Nord – Compiègne – Saint Quentin – Bohain – Lille

 **Bus** : de l'Aisne et du Nord

 Possibilité de se garer à proximité

 **Cantine / Self sur place**

* VALEURS AJOUTÉES :

- Locaux et environnements agréables
- Réseau de professionnels existant
- Un point écoute dynamique
- Heures d'accompagnement personnalisé programmées dans l'emploi du temps
- Présence une fois par semaine dans l'établissement d'une psychologue
- Accès pendant toute la formation au pack office gratuitement
- Année rythmée par des moments clés de la vie de l'établissement (Remise des diplômes,
- St-Nicolas, Marché de Noël, St-Antoine, Concerts de la spécialité musique, Ste-Sophie)

* TAUX DE LA DERNIÈRE SESSION DE FORMATION :

(Pas de taux, démarrage de la première session en 2023)

| Taux d'obtention du diplôme | Taux de poursuite d'études | Taux d'interruption en cours de formation | Taux d'insertion professionnelle à 6 mois |
|-----------------------------|----------------------------|---|---|
| | | | |